



Key accountmanager

(Nederland & Duitsland)

Als key accountmanager richt jij je op de Nederlandse en Duitse markt en bouw je actief aan bestaande én nieuwe handelsrelaties. Je schakelt continu tussen leveranciers, afnemers en collega's. Je signaleert kansen, koopt en verkoopt varkens en biggen en zorgt dat afspraken worden nagekomen. Tegelijk houd je grip op kwaliteit, planning en communicatie. Jij brengt handel, marktkennis en relatiebeheer samen en maakt dagelijks het verschil in resultaat en samenwerking.

Jouw verantwoordelijkheden

- Onderhouden en uitbreiden van handelscontacten in Nederland, Nordrhein-Westfalen en Niedersachsen
- Inkopen en verkopen van varkens en biggen
- Samenwerken met varkenshouders en actief meedenken om de beste kwaliteit te behalen en te waarborgen
- Plannen en optimaliseren van biggenafzet
- Communicatie en afspraken met leveranciers, afnemers en collega's
- Actief netwerken in de sector met bijv. dierenartsen en voerleveranciers om relaties te versterken en nieuwe kansen te creëren

Wat biedt Varkenshandel ter Haar – Posthouwer jou?

- Veel vrijheid en ruimte voor eigen initiatief en ondernemerschap
- Aantrekkelijk salaris passend bij jouw ervaring
- Afwisselende functie met verantwoordelijkheid in een internationale markt
- In- en verkoop geregeld via een eigen automatiseringssysteem
- Werken in een commercieel buitendienstteam van 5 collega's
- Werken bij een familiebedrijf actief sinds 1954
- Sterke naam in de markt en betrouwbare positie richting relaties
- Ruimte om jezelf te ontwikkelen en door te groeien

Wat wij zoeken

- HBO werk- en denkniveau
- Affiniteit met handel, varkenshouderij en/of de agrarische sector
- Commercieel sterk, ondernemend en resultaatgericht
- Goede communicatieve vaardigheden en in staat om relaties te bouwen
- Besluitvaardig, zelfstandig en met een sterke werkmentaliteit
- Goede beheersing van Nederlands en Duits

Over Varkenshandel ter Haar – Posthouwer

Ter Haar Posthouwer is al sinds 1954 een betrouwbare handelspartner voor varkenshouders en slachterijen in Nederland en Duitsland. Met een eigen wagenpark, korte lijnen en een sterke naam in de markt zorgen ze voor betrouwbare afzet, snelle betaling en persoonlijk contact.

Als voorloper in de sector investeren ze continu in automatisering en verdere professionalisering van de logistiek. In 2022 werden ze uitgeroepen tot Ondernemer van het Jaar in de gemeente Tubbergen, een bevestiging van hun sterke positie en manier van werken.


Samen maken we de perfecte match!


Varkenshandel ter Haar – Posthouwer heeft ervoor gekozen om de werving en selectie uit te besteden aan Orriens Consultancy.

Denk jij, met jouw achtergrond en verbindende capaciteiten, het verschil te kunnen maken binnen dit mooie, groeiende bedrijf?

Contact

Ben jij de key accountmanager die wij zoeken? Neem contact op met Richard Orriens via:

 **Telefoon:** +31 6 53400855

 **WhatsApp:** +31 6 53400855

 **E-mail:** richard@orriensconsultancy.com